

Sachgebietsverantwortlicher Vertrieb (m, w, i)

Stellenbeschreibung:

Sie üben ihre funktionalen Aufgaben im Arbeitsumfeld des Auftragsbeschaffungsprozess, Produktentstehungsprozess und Auftragsdurchlaufprozess aus.

Ihre Aufgaben:

- kaufmännische Betreuung von in- und ausländischen Kunden und Partnerunternehmen
- Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Bestellungen, sowie die allgemeine Korrespondenz mit Kunden in den einschlägigen Systemen (ERP, CRM, Kundenportale)
- analysieren von Vertriebsdaten und Erstellen von Statistiken und Auswertungen sowie Maßnahmen (Margen, Preise)
- Abwicklung im Export- und Zollverfahren (EU/Drittländer)
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Tagungen und Events
- Ggf. Reisetätigkeit

Ihre Qualifikation:

- kaufmännische Ausbildung und/ oder mehrjährige Berufserfahrung im beschriebenen Sachgebiet
- Datenpflege in ERP und CRM-Systemen
- Kenntnisse in APQP
- betriebswirtschaftliche / vertriebliche Kenntnisse
- Deutschkenntnisse: C2 Niveau
- Englischkenntnisse: C1 Niveau
- Beherrschung MS-Office (EXCEL-WORD-POWER POINT) und der Aufgaben relevanten Computerprogramme /Datenbanken und des ERP-Systems (FOSS)
- Bereitschaft zur aufgabenbezogenen Weiterbildung

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an:

Poppe Elastomertechnik GmbH
Personalmanagement
Kathrin Wolf
Ohlebergsweg 5
D-35392 Gießen

+49 (0) 641 – 79 31 0

Bewerbung.gi@poppe.de
www.poppe.de

06.07.2021

Mit über 230 Mitarbeitern und einem Umsatz von 40 Mio. Euro im Jahr zählt die Poppe Elastomertechnik GmbH zu den führenden Herstellern von Dichtungen und Profilen aus Elastomeren für die Automobilbranche und Nutzfahrzeuge, für Anlagen- und Gebäudetechnik, Maschinenbau sowie den Bereich der erneuerbaren Energien. Unsere Kunden schätzen uns als innovativen Partner, der ihre Projekte von der Entwicklung erster Ideen bis zur fertigen Lösung betreut und realisiert.